

ຖາມ: ສະຖານທີ່ຈຳໜ່າຍຂອງເຈົ້າຕ້ອງຢູ່ໄກ
ກັບຊຸມຊົນ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ



ຖາມ: ການຂາຍສິນຄ້າດ້ວຍຕົວເອງ
ໃຊ້ເວລາດົນແຕ່ກຸ້ມຄ່າ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ (ເວລາກໍ່ມີຄ່າຄືກັນ, ຄວນນຳໃຊ້ເວລາເຂົ້າໃນການຜະລິດ
ຫຼື ໂຄສະນາຫຼາຍກວ່າ.)



ຖາມ: ສະຖານທີ່ເກັບມ້ຽນບໍ່ແມ່ນປັດໃຈ
ສຳຄັນໃນການເຮັດທຸລະກິດ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ (ຜະລິດຕະພັນກະສິກຳ ແລະ ສິນຄ້າຊະນິດອື່ນສາມາດ
ເສຍ ແລະ ເປັນການສົ່ງເບື້ອງເງິນອີກ.)





ຖາມ: ໄກຕະຫຼາດອອກໄປເທົ່າໃດ,
ຍິ່ງຕ້ອງການພໍ້ຄ້າຄົນກາງ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ (ຄ່າຂົນສົ່ງ ແລະ ຄ່າເກັບມ້ຽນ ຈະເພີ່ມຂຶ້ນເມື່ອເສັ້ນ
ທາງຍາວໄກ.)



ຖາມ: ແນວຄິດທີ່ດີສໍາລັບທຸລະກິດໃໝ່
ກໍ່ຄືການຫາຊ່ອງທາງໃນການຈໍາໜ່າຍ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ (ຜູ້ຍິງຜູ້ໜຶ່ງຢູ່ໃນຊຸມຊົນລິເລີ່ມການບໍລິການລົດຂົນສົ່ງ
ເພື່ອຊ່ວຍຊາວສວນນໍາເອົາຜົນຜະລິດໄປຂາຍຢູ່ຕະຫຼາດໃນ
ເມືອງໄກ້ຄຽງ.)



ຖາມ: ທຸລະກິດທີ່ດີແມ່ນທຸລະກິດທີ່ສາມາດ
ຜະລິດຫຼາຍເທົ່າໃດຍິ່ງດີໃນຮອບປີ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ (ມີຄວາມສໍາຄັນທີ່ຕ້ອງໄດ້ວາງແຜນ ຜະລິດເພື່ອຫຼີກ
ລ້ຽງການຕົກເຮັຍເສຍຫາຍ ແລະ ຮັບປະກັນໃຫ້ມີສິນຄ້າຂາຍຕອນ
ທີ່ລູກຄ້າຕ້ອງການ)



ຖາມ: ວິທີທີ່ດີທີ່ສຸດໃນການຂາຍໄຂ່
ພາຍໃນບ້ານແມ່ນສິ່ງໃຫ້ເຖິງເຮືອນຜູ້ຊື້.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ (ຮ້ານຂາຍຍ່ອຍໃນທ້ອງຖິ່ນໃນທ້ອງຖິ່ນ ສາມາດເປັນບ່ອນ
ຈໍາໜ່າຍທີ່ດີກັນ.)





ຖາມ: ການຕັດສິນໃຈຂອງເຈົ້າກ່ອນ
ການຈຳໜ່າຍສິນຄ້າແມ່ນປັດໃຈທີ່ສຳຄັນ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ



ຖາມ: ຢູ່ຫຼາຍບ່ອນ, ການຈຳໜ່າຍສິນຄ້າມີ
ທາງດຽວຄືຜ່ານພໍ່ຄ້າຄົນກາງ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ

(ເຈົ້າສາມາດຂາຍດ້ວຍຕົວເອງ ຫຼື ຂາຍຮ່ວມກັບຜູ້ຄົນອື່ນ.



ຖາມ: ປົກກະຕິເຈົ້າສາມາດປະຢັດເງິນ
ດ້ວຍການລົດຈຳນວນມື້ຂາຍ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ



ຖາມ: ຜູ້ຜະລິດສິນຄ້າໃນເຂດທີ່ເຈົ້າຢູ່
ຂາຍໃຫ້ແກ່ພໍ່ຄ້າຄົນກາງເພື່ອນຳເອົາໄປ
ຂາຍໃນເມືອງ, ເຊົ່າລົດຮ່ວມກັນເພື່ອ
ປະຢັດຄ່າເຊົ່າ ຫຼື ນຳ ສິນຄ້າໄປຂາຍໃນ
ເມືອງດ້ວຍຕົວເອງ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ





ຖາມ: ມີສອງທາງທີ່ຈະຂາຍສິນຄ້າຂອງເຈົ້າ
ເຊັ່ນ: ຂາຍດ້ວຍຕົນເອງ ແລະ ຂາຍຜ່ານພໍ່ຄ້າ
ຄົນກາງ.



(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ

ຖາມ: ການນຳເອົາສິນຄ້າໄປຂາຍດ້ວຍຕົນເອງ
ຈະໄດ້ກຳໄລດີ.



(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ

(ການນຳສິນຄ້າໄປຂາຍດ້ວຍຕົນເອງ ອາດຈະໄດ້ເສຍຄ່າຂົນສົ່ງ,
ຄ່າເກັບຮັກສາ, ຄ່າອື່ນໆ ຫຼາຍຂຶ້ນ ແລະ ທັງເປັນການເສຍເວລາ)

ຖາມ: ພໍ່ຄ້າຄົນກາງສາມາດຂາຍສິນຄ້າ
ຂອງເຈົ້າເພື່ອຂາຍໃຫ້ແມ່ຄ້າ ຂາຍຍ່ອຍນຳ
ໄປຂາຍຕໍ່.



(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ

ຖາມ: ພໍ່ຄ້າຄົນກາງມັກເອົາປຽບດ້ານ
ລາຄາ.



(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ

(ພໍ່ຄ້າຄົນກາງສາມາດຊ່ວຍປະຢັດລາຍຈ່າຍ, ຖ້າເຮົາທຽບໃສ່ຄ່າສິນ
ເປືອງອື່ນໆ)



ຖາມ: ຜູ້ຍິງໃນເຂດທີ່ເຈົ້າຢູ່ຢາກຂາຍ
ກວນໝາກໄມ້ທີ່ເຂົາເຈົ້າເຮັດເອງ.
ຮ້ານຂາຍເຄື່ອງໃນເຂດນັ້ນເປັນບ່ອນ
ຈຳໜ່າຍທີ່ດີສຳລັບສິນຄ້າຂອງເຂົາເຈົ້າ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ



ຖາມ: ຜູ້ຜະລິດ ແລະ ພໍ່ຄ້າຫຼາຍຄົນເສຍສິນ
ຄ້າບາງສ່ວນຍ້ອນສະຖານທີ່ເກັບມ້ຽນບໍ່ດີ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຖືກ



ຖາມ: ຄົນໃນບ້ານຂອງເຈົ້າຂ
າຍປາທີ່ຫາມາໄດ້ໃຫ້ພໍ່ຄ້າຄົນກາງເພື່ອ ນ
ຈຳເອົາໄປຂາຍຕໍ່ໃນເມືອງໄກ່ຄຽງ.
ເຈົ້າຄິດວ່າພໍ່ຄ້າຄົນກາງໃຫ້ລາຄາ ຕ່ຳ,
ແຕ່ເພື່ອນຂອງເຈົ້າ ພັດເວົ້າວ່າບໍ່ມີທາງເລືອກທີ່ດີກ່ວານັ້ນ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ (ຜູ້ຜະລິດສາມາດຮ່ວມມືກັນເພື່ອແກ້ໄຂບັນຫາກ່ຽວກັບ
ການຂົນສົ່ງ, ການເກັບມ້ຽນ ແລະ ການຂາຍຍ່ອຍ)



ຖາມ: ພໍ່ຄ້າຄົນກາງບໍ່ເຄີຍປ່ຽນແປງ
ນະໂຍບາຍ ຫຼື ລາຄາ.

(ຜິດ ຫຼື ຖືກ)

ຕອບ: ຜິດ (ພໍ່ຄ້າຄົນກາງກໍ່ຄືກັບເຈົ້າ ຕ້ອງການກຳໄລ, ພວກເຂົາ
ຕ້ອງການຊື້ຂາຍ. ບາງຄັ້ງເຈົ້າສາມາດເຈລະຈາເພື່ອປ່ຽນລາຄານຳກັນ
ໄດ້)



